

ひろせ総研・医業経営セミナー  
オンリーワンを目指して！

ご参加特典！（先着10名限定）  
後日、訪問無料相談or訪問インタビュー  
その後、報告資料をお渡しいたします。

次のステージを目指す院長先生のための

前回好評！  
第2弾！

みるみる！患者が増えた！

同一診療科かつ同一診療圏の場合は先着順！  
詳しいセミナー案内をホームページでもご案内！  
Yahoo Googleの検索で **医業経営22** で検索！

# 医院・クリニック・診療所向け 増患戦術“22”公開セミナー

こんな院長先生は、ぜひご参加ください！



- ✓ 今のところ順調だが、さらに患者を増やす次の一手が欲しい！
- ✓ 3年後・5年後も安定した医業経営ができるように今から手を打ちたい！
- ✓ 開業医を取り巻く時流の変化に対応したいが、やり方がわからない！
- ✓ 他の先生方が、今どのように増患対策をしているのか知りたい！

前回2/22  
参加者の感想

『とても参考になることばかりでした。今まで気づかなかった事を気付かせて頂いたように思います。』  
『常に前に進んでいく事ができるよう自己啓発に心がけていきたいとします。』  
『今後の医業経営のモチベーションアップに役立ちました。』『いろいろな話を聞けて良かったです。』  
『近くで新規開業があり、また開業10年以上にもなり、モチベーションを上げたいため参加しました。  
大変参考になりました。』

日時 平成21年4月26日(日)10:00～16:45 会場 梅田スカイビルタワーウエスト22F 会議室D

クリニックの成功を通じて得た“気づきと選択”

ゲスト  
講演

里皮フ科クリニック 院長  
丹波医療再生ネットワーク代表  
里 博文



【講師紹介】

平成16年5月15日に丹波市氷上町にて開業。  
開業以降、患者数・収益、共に驚異的な伸びを実現、現在では、自己のクリニックの成功に止まらず、TV等マスコミに数多くとりあげられる、“丹波医療再生ネットワーク”代表として、地域医療の再生に尽力している。

増患戦術“22”とは！

下記は前回2/22に公開分！今回さらにパワーアップ！

1. 自院現状分析
2. 強み発見
3. 他院分析
4. ビジョン設定
5. 見せる掃除
6. ガーデニング演出
7. 健康教室・ミニセミナー
8. コミュニティスペース
9. 季節イベント
10. 院内掲示の見せ方
11. ご近所での消費
12. 地域イベントへの参加
13. 魔法の言葉(待ち時間)
14. 専門特化型ホームページ
15. 地域密着型ホームページ
16. 患者目線のホームページ
17. 院長・スタッフブログ
18. 魔法の言葉(スタッフ)
19. 院内表彰・むりやり表彰
20. 意識改革ワークショップ
21. スタッフ参加型クレド
22. ごほうび検討会

主催

ひろせ総研

TEL: 075 - 801 - 6331 (平日9:00～20:00)

FAX: 075 - 801 - 7372 (24時間)

株式会社ひろせ総研 〒602-8155 京都市上京区智恵光院通り竹屋町下る主税町827

担当: 河原(カワハラ)、奥西(オクニシ)、沼田(ヌマタ)

ゲスト講座

里皮フ科クリニック 院長 里 博文  
クリニックの成功を通じて得た“気づきと選択”

90～120分を予定

開業から現在まで、医業経営を実践する中で、経験した数多くの事から、何を感じ、何を学んだのか？クリニックの成功を通じて得られた“気づきと選択”をお話いただきます。

講師紹介

河原義徳

(株)ひろせ総研  
経営コンサルタント

昭和48年生まれ、社会保険労務士(平成13年合格)、PHP認定ビジネスコーチ、2年間の社会保険労務士事務所の勤務を経て、平成16年にひろせグループに入社。以降、クライアント企業の人事・労務に関するコンサルティング業務を通じて、数多くの成功している医業経営者とのパイプを持つ。医業経営、特に増患戦略についてのアドバイス・指導・実践支援により、クライアントからの厚い信頼を得ている。



ホームページ <http://igyokeiei.hiroses.co.jp/>  
メルマガ「まぐまぐ」開業医のためのマーケティング講座

主催講座

株式会社ひろせ総研 河原 義徳  
みるみる！患者が増えた！増患戦術“22”

90～120分を予定

2月22日に開催したセミナーでもご好評をいただいた増患戦術“22”をさらにパワーアップ！事例を中心にご紹介！“当たり前”の戦術？そう、効果を出すにはやり方が違う！

ワークショップ

里先生・河原の講師陣およびひろせ社員が中心となり、セミナーご参加の効果を最大化できるように、テーマをご提供してグループ討議を行います。是非、診療圏の重ならない意識の高い先生方との交流を深めてください。

ランチ

お昼はお弁当を御用意しております。楽しいひとときをご一緒に、情報交換などできればと思います。

詳細スケジュールはセミナーの効果が最大限になるよう、最終決定いたします。

会社概要

株式会社ひろせ総研

京都において創業34年の歴史を持ち、300を超える数多くの医業経営者をクライアントに持つ『ひろせ税理士法人』を母体とする『ひろせグループ』、その中核組織として経営コンサルティング業務を専門的に行なう。

開催要項

日時・会場



平成21年4月26日(日)

とき

時間: 10:00～16:45

(受付開始9:30～、最大延長17:00まで)

ところ

梅田スカイビル  
タワーウェスト22階 会議室D

JR大阪駅、地下鉄・阪急・阪神梅田駅  
徒歩10分～15分 TEL. 06-6440-3901

ご参加料金

¥

お1人様 **18,900円** (税込)  
定員24名

ご参加料金は開催日より1週間前までにお振込み下さい。  
ご参加を取り消される場合、開催日の3営業日前の17時までに下記までお電話にてご連絡下さいようお願いいたします。以降の場合参加料の50%をキャンセル料として申し受けます。当日及びご連絡なしのキャンセルは100%をキャンセル料として申し受けます。振り込み手数料はお客様のご負担となりますのでご了承下さい。

お申し込み方法

下のお申し込みご記入欄に必要事項をご記入の上、FAX郵送にてお申し込みください。あるいはホームページからもお申し込み可能です。お申し込み頂きましたあと、確認のためお電話にてご連絡させて頂いております。万一、こちらから連絡が無い場合は、大変お手数ですが、下記の担当者までご連絡ください。なお、同一診療科かつ同一診療圏の先生よりのお申し込みは、先にお申し込みいただいた先生を優先させていただきます。また、定員に達した場合はお断りさせていただく場合があります。

お振込み先

下記口座に直接お振込みください。

京都銀行 本店営業部 普通 480175 (株)ひろせ総研 [カ]ヒロセソウケン]

お問合わせ  
お申し込み

株式会社ひろせ総研

担当:河原(カワハラ)、奥西(オクニシ)、沼田(ヌマタ)  
「増患戦術“22”公開セミナーの件で」とお伝えください。

TEL:075-801-6331(平日 9:00～18:00) FAX:075-801-7372(FAXは24時間受付)

お申し込みご記入欄

フリガナ		電話	
医療機関名称		FAX	
住所	(〒 - )		
参加者	フリガナ	役職	希望曜日
			希望時間
		電話連絡希望	曜日
			曜日

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった当社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- セミナーのご案内時に、頂きました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を当社が個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。

ご提供いただいた住所宛でのダイレクトメールの発送を希望されないときは、✓を入れて当社宛てにご連絡ください。

希望しない

お申し込みFAX:075-801-7372(24時間受付)